

新規案件獲得を狙う
不動産会社向け

特別無料ご招待
オンラインセミナー

このような不動産会社様必見!

- ✓ 収益不動産の**建築提案を増やしたい**
- ✓ 不動産オーナー様を**新規集客したい**
- ✓ **新規の売買仲介を増やしたい**
- ✓ オーナーを**認知症・相続問題から守りたい**

メディア露出多数の講師だけが知っている

認知症対策で新規案件を発掘!

新規売却・管理依頼、土地活用案件を獲得しよう

家族信託

活用セミナー

特別ゲスト

わずか**28**回のセミナー開催で

5,640名を集めた**顧客集客実績**

POINT
01

家族信託で**1000**人以上の相談

健康・資金対策による新規顧客との接点獲得

POINT
02

家族信託コンサルティング**141**件

認知症対策による富裕・オーナー層のグリップ

POINT
03

サポート資産総額**79**億円

将来の不動産売買案件ストックビジネス



「NHKクローズアップ+」2回ご出演

株式会社日本財託

資産コンサルティング部 アセットプランニング課

シニア・マネージャー **横手 彰太 氏**

全日程オンライン開催

PC・スマホで自宅・事務所から参加!

豪華**2**大セミナー特典

LIVE(生配信)

17:00

7/15 木

18:30

録画配信

17:00

7/29 木

18:30

チェック&ヒアリング
シート

家族信託
チラシ

主催



グラン司法書士法人

家族信託活用セミナー お申込み・内容に関するお問い合わせ：西田

TEL **06-4708-4734**

平日
9:00~18:00

新規顧客がみるみる集まるセミナー術！新規売却・管理依頼、土地活用案件を獲得しよう！

参加費
無料

家族信託活用セミナー

全日程
オンライン
での開催

7/15 木
17:00~18:30

7/29 木
17:00~18:30

豪華2大セミナー特典

チェック&ヒアリングシート

家族信託
チラシ

講座カリキュラム

| 講座 | セミナー内容 | 講師 |
|------|--|---|
| 第1講座 | <p>高齢化社会の最新動向と コロナ禍で業績を上げるために必要なこと</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 「コロナ×2025年問題」で転換すべき3つのポイント ● 高齢化社会で変化する競合企業のビジネスモデル ● 「最速」で「成果」をあげるマーケティングステップ | <p>株式会社船井総合研究所 士業支援部 相続信託ビジネスグループ</p> <p>廣瀬 大悟 氏</p>  |
| 第2講座 | <p>新しい財産の管理方法 「家族信託」の基本とその他の制度比較</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 認知症で不動産・預貯金が凍結？ ● 凍結すると不動産が売れない・貸せない？ ● 「認知症」を解決する「家族信託」とは | <p>グラン司法書士法人 代表司法書士</p> <p>古賀 旭</p>  |
| 第3講座 | <p>不動産と老後の問題に着目し、 新規顧客の獲得を実現する集客術！</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 不動産オーナーの「収入対策×家族信託」 ● 老後コンサルティングで川上にアプローチする手法 ● セミナーから面談誘導に繋げるコツ | <p>株式会社日本財託 資産コンサルティング部アセットプランニング課 シニア・マネージャー</p> <p>横手 彰太 氏</p>  |

FAXでお申込み **06-4708-4735**

| | | | |
|---------|-----------------------|------------|----|
| 参加日 | ①7月15日(木) ・ ②7月29日(木) | | |
| 貴社名 | | | |
| ご氏名 | | | |
| 電話番号 | | | |
| E-mail | | | |
| 家族信託の認知 | 知っている ・ 知らない | オーナーの多い年齢層 | 歳代 |

WEBでお申込み



<https://forms.gle/XjW5sVCtdjwvj1aJ8>

主催



グラン司法書士法人

家族信託活用セミナー お申込み・内容に関するお問い合わせ：西田

TEL **06-4708-4734**

平日
9:00~18:00